



Verkauf war schon immer Deine Leidenschaft und Du bist auf der Suche nach einer Möglichkeit, Deine erste Erfahrung im Kundenkontakt auszubauen? Du möchtest auch Verantwortung übernehmen?

Dann bist Du bei uns genau richtig!

Für unsere Vertriebsaktivitäten in Süddeutschland (Raum Mittelfranken) suchen wir ab sofort einen

JUNIOR SALES MANAGER (M/W/D)

Als Junior Sales Manager wirst Du zunächst intensiv mit einem erfahrenen Kollegen im Raum Mittelfranken zusammenarbeiten und alles, was du über unsere Firma und unseren Vertrieb wissen musst, erfahren. Schritt für Schritt übernimmst du Dein eigenes Vertriebsgebiet, welches Du komplett selbstständig managst. Du begleitest und betreust Deine eigenen Kunden und schaffst es, mit Kreativität, Ausdauer und einer gewissen Hartnäckigkeit den Erfolg Deiner eigenen Projekte sicherzustellen.

DEINE AUFGABEN IM DETAIL

- Selbstständige Recherche von potenziellen Kund*innen
- Neukund*innengewinnung mit starkem Fokus auf Kaltakquise (Telefon und Online Präsentationen)
- Eigenverantwortliche Ausführung des kundenorientierten Verkaufsprozesses (Angebotserstellung, Nachfassen, Vertragsabschluss)
- Eintrag und Pflege der Kundendaten im CRM
- Unterstützung des Vertriebsteams bei administrativen Tätigkeiten
- Teilnahme an Veranstaltungen mit Partnern sowie Aufbau Deines persönlichen Netzwerks

DAS BRINGST DU MIT

- Eine abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen bzw. technischen Bereich oder in der Kreativwirtschaft
- Erste Berufserfahrung im telefonischen Vertrieb und im Kundenkontakt
- Freude an der Neukundenakquise, Leidenschaft für die Kundenberatung und ein gewisses Talent langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen
- Reisebereitschaft im Raum Süddeutschland und gelegentlich Dienstreisen nach Innsbruck
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Idealerweise Vorerfahrung im Bereich Shoppingcenter, Stadtmarketing, Citymanagement oder Tourismus

DAS ERWARTET DICH

- Ein internationales Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit flexiblen Arbeitszeiten und Home Office
- Abwechslungsreiche Aufgaben und Projekte mit Freiraum zur Mitgestaltung
- Umfangreiche Einarbeitung durch die KollegInnen des Vertriebsteams in Deutschland
- Eine offene, sehr herzliche Arbeitsatmosphäre. Wir sind eine große Familie und jeder duzt sich
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Teamevents (Sommerfest, Weihnachtsfeier, internationale Jahresfeier, Skiausflüge,...)

WER WIR SIND

MK Illumination mit Hauptsitz in Innsbruck, Tirol inszeniert Orte mit festlicher Dekoration und kreiert Lichterwelten, die Menschen emotional berühren. Was vor 25 Jahren in einer Garage in Tirol begonnen hat, ist heute ein international agierendes Familienunternehmen mit Vertriebs- und Produktionsgesellschaften auf der ganzen Welt.

Bist Du neugierig geworden? Dann bewirb Dich über jobs@mk-illumination.com oder direkt mit Klick auf den Button. Wir freuen uns sehr, Dich persönlich kennenzulernen!

[Jetzt bewerben!](#)

